



2011 年中期業績

總營業收入增加 **56.0%**至人民幣 **526.4** 百萬元
股東應佔純利上升 **25.6%**至人民幣 **50.7** 百萬元

「跟隨式」戰略有效實施 國際業務成功拓展
定位天然氣開發市場 國內業務穩步增長

(香港，2011 年 8 月 28 日) — 中國領先的獨立油田技術服務公司—安東油田服務集團(「安東油田服務」或「集團」，股份代號：3337)，今日公佈截至其於 2011 年 6 月 30 日止六個月之未經審核綜合業績。上半年，集團「跟隨式」戰略在國際市場繼續成功實施，國際業務快速發展；同時，集團在國內以天然氣開發為主要目標市場，繼續保持高速增長的態勢，總營業收入從 2010 年同期的人民幣 337.5 百萬元升至人民幣 526.4 百萬元，升幅為 56.0%；股東應佔純利同比上升 25.6%至人民幣 50.7 百萬元。

安東油田服務集團主席兼首席執行官羅林先生表示：「上半年，國內外油田服務市場均繼續呈現良好發展趨勢。集團日益成為客戶在國際市場不可或缺的技術合作夥伴，令國際業務快速發展；同時，由於集團在國內以天然氣開發為主要目標市場，受益於天然氣消費在中國的強勁趨勢和客戶在天然氣領域的持續投資，使得集團繼續保持高速增長的態勢。」

主營業務愈加突出，對集團收入貢獻持續上升

在現階段以井筒技術為核心的油氣田開發技術服務公司的戰略定位下，集團繼續打造包括鑽井、完井、井下作業和採油在內的油氣田開發技術服務，同時獨立發展管材業務。2011 年上半年，油氣田開發技術服務對集團的收入貢獻達 84.6%。

國內天然氣開發與海外油田產能建設需求旺盛，集團成功抓住目標市場

集團的目標市場為國內的天然氣開發市場和中國投資者海外投資油田的開發。國內，天然氣開發進入跨越發展階段，圍繞天然氣產能建設、地下儲氣庫建設和非常規氣開發的投資全面展開，集團針對性的開發技術成功抓住相關機遇，國內業務實現收入人民幣 397.4 百萬元，升幅達 39.3%；海外，中國投資者繼續加大投資力度，快速發展海外業務，集團的「跟隨式」戰略有效實施，已成為客戶在海外不可或缺的技術支持夥伴，中東市場表現突出。集團的海外市場收入貢獻持續上升，達人民幣 129.0 百萬元，佔總收入比重 24.5%，其收入較去

年同期上升 173.0%。

井下作業集群實現成倍增長，為中國第一口頁岩氣提供先進分段壓裂技術

油氣田開發技術服務中的井下作業集群收入增長 131.9%至人民幣 225.2 百萬元，佔營業額的 42.8%。

集團的水平井分段壓裂增產技術繼續為油公司的致密氣藏開發提供服務，實現了連續高產。同時，期內成功中標兩口具有歷史意義的頁岩氣水平井的分段壓裂項目，由本集團負責組織實施的中國第一口頁岩氣水平井--四川-威 X 井，在液體設計思路、分段壓裂工藝等採用最新最先進的理念及方法，現已成功完成主體壓裂施工任務，為本集團迎接非常規氣開發創造的良好市場機遇邁出新一步。

集團於去年成立了單獨的設備服務部門，已累計投資建設了三支連續油管隊伍和七支氣密封檢測隊伍。設備服務部門整體收入從去年同期的 16.6 百萬元增至人民幣 104.7 百萬元，增長約 5.3 倍。其中連續油管業務上半年實現收入人民幣 89.9 百萬元，較去年同期大增 17.7 倍。

制定產業建設計劃，搭建完善的一體化產業架構

集團制訂了未來三年的產業建設規劃，強調要發揮投資拉動產業發展的作用，要將自主的有機增長與併購式的增長模式相結合，迅速建設完善一體化的產業架構。

為推動集團業務的發展並抓住國內天然氣開發的機遇，集團成立了油氣田開發部，擬設立項目公司參與國內非常規天然氣區塊的出讓招標，將以項目管理者的身份，以項目融資的方式投資。集團希望通過這種方式鎖定上游資源，為集團提供長期可預見的服務對象。

緊抓市場機遇，國內外業務同時發展

展望未來，羅主席表示：「下半年，我們將繼續推廣包括鑽井、完井、井下作業和採油在內的油氣田開發技術服務，在國內，以國有油公司的天然氣開發、儲氣庫建設和油氣田區塊總承包為重點，同時進軍國際油公司在中國投資的區塊市場和獨立投資者投資的區塊市場，推動集團國內業務的快速發展。在海外，以中東市場為重點，加快產業建設，滿足客戶需要，並開始拓展海外其他國家市場，推動集團海外業務的高速發展。此外，集團將以提高資產使用效率、加強產業建設和提升作業能力為工作重點，並將積極利用自身的融資平台，以債務融資為主要手段開展融資，為未來的發展準備資本，並借此改善財務結構，提高集團的淨資產回報率。」

羅主席總結說：「展望全年，安東集團依然保持高速增長的態勢，朝著成為立足中國、全球領先的油田技術服務公司的目標邁進。」

~完~

新聞稿 即時發佈

編輯備註：

關於安東油田服務集團

安東油田服務集團(股份代號：3337)是中國領先的獨立油氣田服務供應商，為客戶提供油氣田開發所需的高端技術服務，並於 2007 年 12 月 14 日於香港聯合交易所主板掛牌上市。業務分為油氣田開發技術服務與管材服務，油氣田開發技術服務包括完井技術集群、井下作業集群與鑽井技術集群，旗下產品及服務涵蓋油氣田開發全過程的各個階段。集團之銷售及服務網路遍佈全中國，覆蓋主要油氣田，並正積極拓展海外市場。集團研發實力雄厚，為國內唯一一家獨立油田服務供應商設立「博士後科研工作站」。2011 年上半年，集團取得 22 項專利權利，專利權利總數達到 316 項。

如有進一步查詢，請聯絡：

凱旋先驅公共關係有限公司

許思雅 (Angela Hui)	田欣(Suki Tian)
電話： (852) 3141-8091 / 9726 0433	電話： (852) 3141-8111 / 9816 4404
傳真： (852) 2510-8199	傳真： (852) 2510-8199
電郵： angela.hui@knprhk.com	電郵： suki.tian@knprhk.com